

Zürich, 1. Dezember 2021
Medienmitteilung

MoneyPark harmonisiert Beratung schweizweit und setzt mit neuer Rolle in der Geschäftsleitung einen strategischen Fokus auf Kooperationen

MoneyPark, der führende unabhängige Spezialist für Hypotheken und Immobilien in der Schweiz, schafft eine neue Rolle in der Geschäftsleitung zur Betreuung und Weiterentwicklung von Grosspartnerschaften. Gleichzeitig harmonisiert er die Beratung in der Deutsch- und Westschweiz mit einem neuen Leiter Vertrieb für die gesamte Schweiz.

Erst kürzlich hat MoneyPark eine strategische Partnerschaft mit Credit Suisse und PriceHubble bekannt gegeben und setzt damit nicht nur im eigenen Vertrieb, sondern auch bei der Skalierung und Weiterentwicklung der Immobilien- und Hypothekardienstleistungen noch stärker auf Kooperationen. Mit dieser strategischen Weichenstellung sollen noch mehr Kundinnen und Kunden Zugang zu den innovativen Datenservices und Beratungsdienstleistungen bekommen und von einem transparenteren und zugänglicheren Hypothekar- und Immobilienmarkt profitieren.

Neue Rolle Leiter B2B Grosspartnerschaften

Dieser strategische Entscheid führt auch zu einer neuen Aufgabenteilung innerhalb der Geschäftsleitung von MoneyPark. Shahram Shad, seit acht Jahren bei MoneyPark und seit vier Jahren Leiter Vertrieb Deutschschweiz und Tessin, übernimmt per 1. Januar 2022 die neu geschaffene Rolle des Leiters B2B Grosspartnerschaften und zeichnet damit dediziert für die bestehenden Grosspartnerschaften mit Credit Suisse und Helvetia verantwortlich sowie für neue Partnerschaften, die in Verhandlung und Akquisition stehen. «Wir sind mit der neuen Rolle in der Geschäftsleitung optimal aufgestellt, um das Potenzial unserer starken Partnerschaften zu nutzen und damit unserer Vision eines transparenteren, Multi-Produkt-Hypothekarmarktes und einer datengestützten, offeneren Immobilienwelt ein weiteres Stück näher zu kommen», so Stefan Heitmann, CEO und Gründer von MoneyPark.

Schweizweite Harmonisierung des Vertriebs

Im gleichen Zug wird die Leitung und Verantwortung für die Hypothekar-, Immobilien- und Vorsorgeberatung schweizweit harmonisiert und neu per 1. Januar 2022 unter die Leitung von Stéphan Mischler, seit 14 Jahren in der Organisation MoneyPark/DL und seit vier Jahren Leiter Vertrieb Westschweiz, gestellt. Er übernimmt damit als gesamtschweizerischer Leiter Vertrieb neu die Führung der Vertriebs-Organisation in allen drei Landesteilen und leistet damit einen wichtigen Beitrag für ein schweizweit harmonisiertes Beratungsangebot und eine kontinuierliche Weiterentwicklung unseres massgeschneiderten, technologiegestützten Beratungsansatzes Hypothek, Vorsorge und Immobilie.

Kontakt

Medienanfragen:
MoneyPark Medienstelle
press@moneypark.ch
044 200 75 65

Über MoneyPark

MoneyPark ist der führende Spezialist für Hypotheken und Immobilien in der Schweiz und beschäftigt über 300 Mitarbeitende. Das junge Fintech bietet mit der Kombination aus persönlicher Beratung und wegweisender Technologie umfassende und massgeschneiderte Hypotheken- und Immobilienlösungen. Dabei unterstützt MoneyPark seine Kundinnen und Kunden mit unabhängiger Expertise – von der Suche über die Finanzierung, während der Eigentumsphase und beim Verkauf von Immobilien. Für die Finanzierung hält MoneyPark mit Hypothekar- und Vorsorgeangeboten von mehr als 150 Anbietern, darunter Banken, Versicherungen und Pensionskassen, die grösste Finanzierungsauswahl an einem Ort bereit. Die unabhängige Beratung erfolgt entweder in einer der schweizweit mehr als 20 Filialen oder ortsunabhängig via Telefon oder online. Institutionellen Investoren bietet MoneyPark ganzheitliche Hypothekarlösungen dank einem Setup aus leistungsfähigem Vertrieb und effizienter Portfoliobewirtschaftung.